

# 決算説明会資料（2017年3月期 第2四半期）

2016年11月28日 / 株式会社 シグマクス（証券コード:6088）



# 本資料の取り扱いについて

本資料は、シグマクスグループの事業および業界動向に加えて、現在の予定、推定、見込みまたは予想に基づいた将来の展望についても言及しています。

これらの将来の展望に関する表明は、様々なリスクや不確実性がつきまとっています。すでに知られたもしくは知られていないリスク、不確実性、その他の要因が、将来の展望に対する表明に含まれる事柄と異なる結果を引き起こさないとも限りません。株式会社シグマクスは、将来の展望に対する表明、予想が正しいと約束することはできず、結果は将来の展望と著しく異なることもありえます。

本資料における将来の展望に関する表明は、本資料作成時点において利用可能な情報に基づいて、株式会社シグマクスによりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来の展望に関するいかなる表明の記載をも更新し、変更するものではありません。

# 本日のアジェンダ

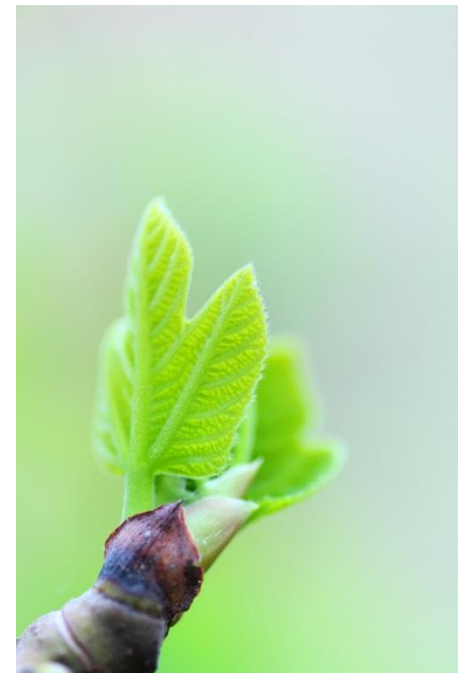
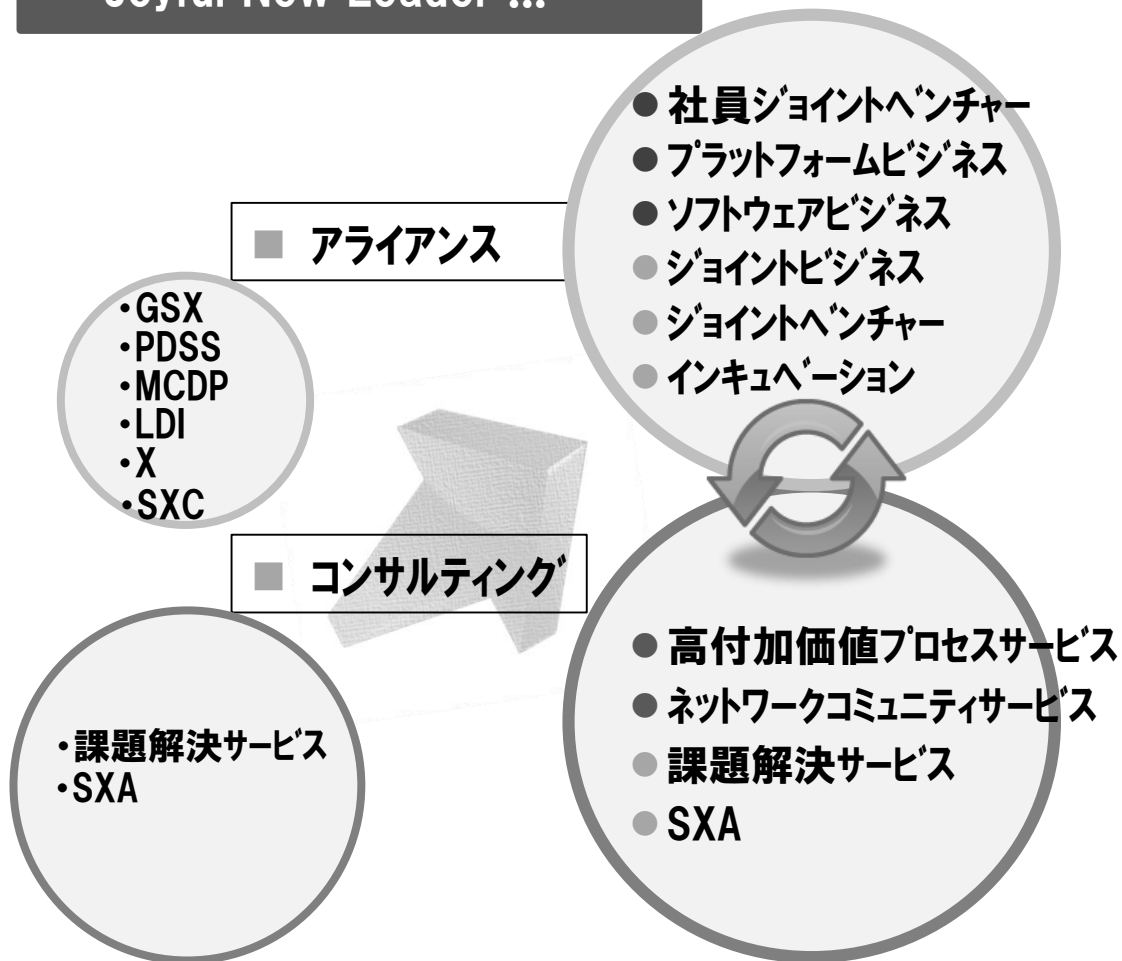
- 2016年度 上期の取組み
- 2016年度 上期業績

**2016年度 上期の取組み**

**SIGMAXYZ**

# 成長戦略

Joyful New Leader !!!



# 成長戦略

## コンサルティング

- **重点施策の継続**  
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**  
専属組織編制



# 上期の取組み

## コンサルティング

- **重点施策の継続**  
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**  
専属組織編制

✓ 今年度も継続の結果、重点顧客売上高も順調に増加、  
全社売上高は前年比+18%



# 上期の取組み

## コンサルティング

- **重点施策の継続**  
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合(コンサルティングでのソフト活用)**
- Value Add Process Service
- Facilitated Network Service
- SXAの成長
- **アライアンスの積極展開**  
専属組織編制



- ✓ 社内での人工知能活用のため実証実験を開始(Google、DataRobot)
- ✓ 最新技術の知見が豊富なビジネスパートナーと連携し、業務の生産性を向上



# 上期の取組み

## コンサルティング

- **重点施策の継続**  
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**  
専属組織編制

- ✓ 複数案件を受注し、活動中
- 人工知能活用による審査業務の高度化(不動産業)
  - 人工知能活用による入力業務の削減(保険業)
  - 研究データの取得・解析プロセス改善(製薬業)

など



# 上期の取組み

## コンサルティング

- **重点施策の継続**  
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**  
専属組織編制

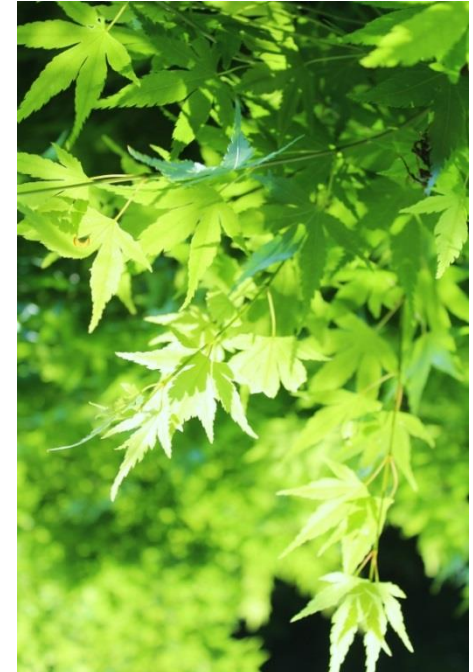
✓ **売上高 前期比+11%**



# 上期の取組み

## コンサルティング

- **重点施策の継続**  
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**  
専属組織編制



# パートナー契約

パートナー	内容
Google	Google Cloud Platformサービスパートナー
イノベーション・バリュー・インスティテュート	IT-CMF認定サービスプロバイダー
IPsoft	自律学習型IT運用管理自動化ソリューションの展開
Easy Solutions	サイバーセキュリティソリューションの展開
ソフトバンク株式会社	IBM Watson エコシステムパートナー

# 投資先一覧

会社名	出資目的	年月	持分
株式会社SXキャピタル	ITベンチャーとのネットワーク構築	16/9	-*
株式会社ローソンデジタルイノベーション	情報システム・人財開発支援	16/1	34%
株式会社MCデータプラス	労務管理クラウド事業への参画	15/7	10%
Confidential JV	クライアントリレーション強化	15/5	19%
グローバルセキュリティエキスパート株式会社	セキュリティ事業強化	15/2	49%
株式会社Plan Do See System	システム開発機能強化	14/10	49%

\*優先株式保有により、利益配当の50%程度を受取る予定

# SXキャピタル 2号ファンドポートフォリオ



東証マザーズ



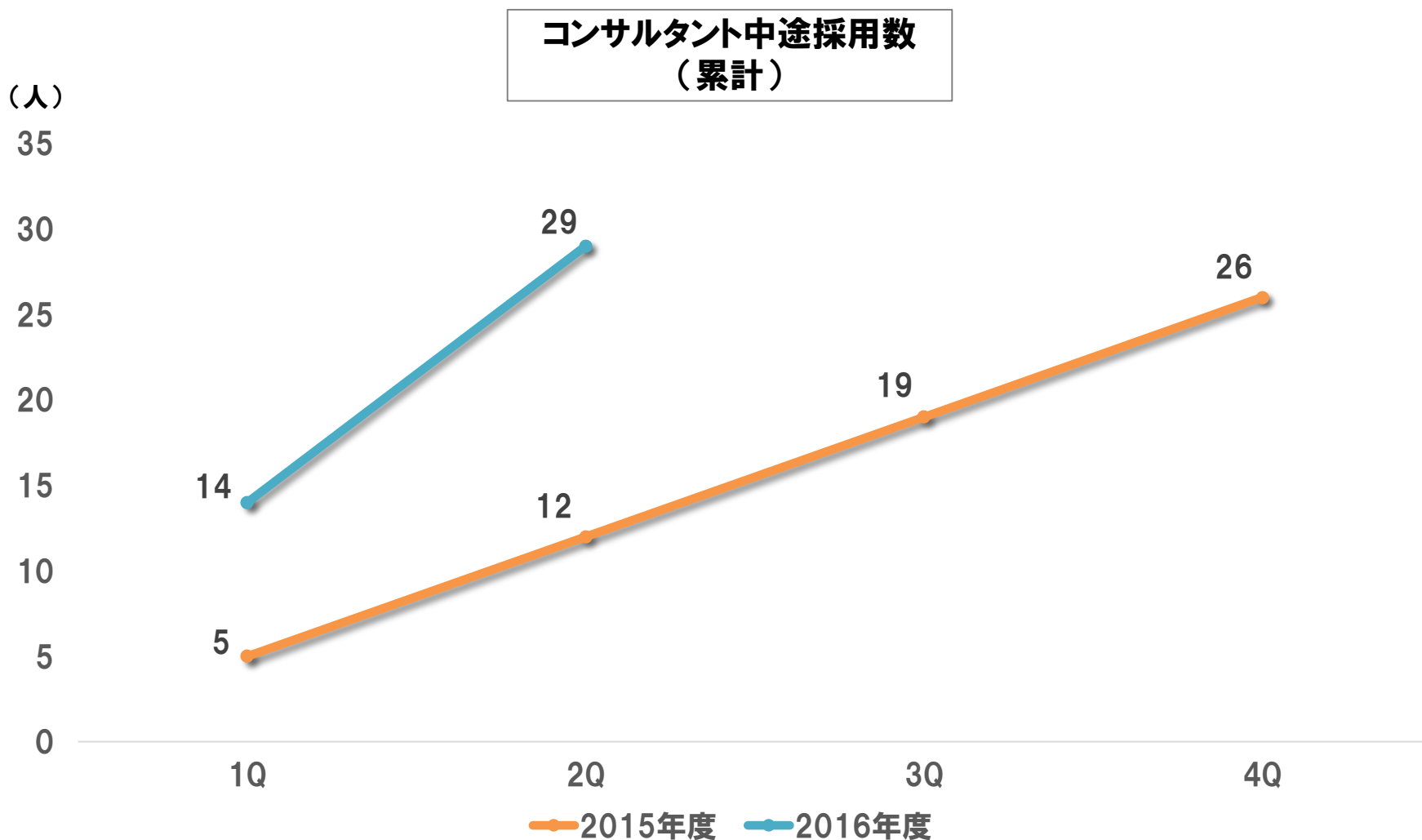
東証1部



東証JASDAQ  
(2016/10上場)



# コンサルタント 中途採用強化



**2016年度 上期業績**

**SIGMAXYZ**



# 連結業績

単位:百万円	2016年度 上期	対前年同期	対通期予想 進捗率	主な増減
売上高	5,156	+18% (793)	53%	重点施策の効果
売上総利益	1,628	+22% (295)	-	
販管費	1,320	+9% (105)	-	売上高増加に伴う
営業利益	307	+161% (190)	50%	
経常利益	269	+116% (145)	41%	
当期純利益	232	- (317)	47%	営業利益増加に伴う

※通期予想は変更なし

# キー・パフォーマンス・インデックス(KPI)

	2016年度 上期	2015年度 上期	対前年同期
NSI*	93	94	-1pts
プロジェクト数	440	431	+2%
クライアント数	104	113	-8%
契約あたり売上(百万円)	12	10	+16%

\*NSI:Net Satisfaction Indexの略であり、5段階評価で100点満点

# キャッシュフローの推移

単位:百万円	2016年度 上期	2015年度 上期	主な増減
営業活動によるCF	341	343	純利益計上 減価償却費計上
投資活動によるCF	▲216	▲463	投資有価証券投資 有形固定資産投資
財務活動によるCF	▲377	▲416	配当支払 株式交付信託の自己株式取得
現金同等物	1,304	1,306	

# 貸借対照表の推移

単位:百万円	2016年度 上期	2015年度	対前年度末	主な増減
流動資産	2,996	3,172	▲176	投資有価証券取得 資本出資(SXC) 配当支払 固定資産の償却
現金及び預金等	1,504	1,757	▲253	
固定資産	1,683	1,730	▲46	
資産合計	4,680	4,903	▲222	
流動負債	815	986	▲170	未払金の減少
固定負債	179	86	93	株式給付引当金の増加
負債合計	995	1,072	▲77	純利益の計上 配当支払 株式交付信託(自己株式取得)による減少
純資産	3,685	3,830	▲145	
自己資本比率	79%	78%	+1pts	

# 配当方針(変更なし)

- **財務体質の強化及び将来の事業展開に備えるために必要な内部留保とのバランスを重視**
- **安定かつ継続的な配当**
- **年間配当金は、12円を予定**



ありがとうございました

**SIGMAXYZ**  
Xpartner for Your Z