

決算説明会資料（2017年3月期 通期）

2017年5月22日 / 株式会社 シグマクス（証券コード:6088）



本資料の取り扱いについて

本資料は、シグマクスグループの事業および業界動向に加えて、現在の予定、推定、見込みまたは予想に基づいた将来の展望についても言及しています。

これらの将来の展望に関する表明は、様々なリスクや不確実性がつきまとっています。すでに知られたもしくは知られていないリスク、不確実性、その他の要因が、将来の展望に対する表明に含まれる事柄と異なる結果を引き起こさないとも限りません。株式会社シグマクスは、将来の展望に対する表明、予想が正しいと約束することはできず、結果は将来の展望と著しく異なることもありえます。

本資料における将来の展望に関する表明は、本資料作成時点において利用可能な情報に基づいて、株式会社シグマクスによりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来の展望に関するいかなる表明の記載をも更新し、変更するものではありません。

本日のアジェンダ

- 2016年度の取り組み
- 2016年度 業績概要
- 2017年度 連結業績予想
- 成長戦略（SX ステージ2）

2016年度の取り組み

SIGMAXYZ

成長戦略

コンサルティング

- **重点施策の継続**
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**
専属組織編制



2016年度の取組み

コンサルティング

- **重点施策の継続**
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**
専属組織編制

- ✓ **重点顧客に対するリレーション構築・深耕活動、およびそれらを通じた提案活動により新たな案件を創出し、売上が16%増加**
- ✓ **総売上高は対前年比13%増**



2016年度の取組み

コンサルティング

- **重点施策の継続**
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合(コンサルティングでのソフト活用)**
- Value Add Process Service
- Facilitated Network Service
- SXAの成長
- **アライアンスの積極展開**
専属組織編制

- ✓ 社内での人工知能活用のため実証実験を開始(Google、DataRobot)
- ✓ 最新技術の知見が豊富なビジネスパートナーと連携し、業務の生産性を向上
- ✓ 更なる生産性向上のため“Brain + SW”タスクチームを立ち上げ



2016年度の取組み

コンサルティング

- **重点施策の継続**
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**
専属組織編制



- ✓ **人工知能活用の実証フェーズ案件を複数受注、来年度は実施フェーズへ移行**
- ✓ **デジタルテクノロジーを活用した新しいサービス開発に着手**

2016年度の取組み

コンサルティング

- **重点施策の継続**
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**
専属組織編制



- ✓ **事業遂行に必要な機能(デジタルテクノロジー、サービスデザイン、資金、税務会計、法務、ブランディング、ワーキングスペースなど)を提供するSXエコシステム構想を策定**

2016年度の取組み

コンサルティング

- **重点施策の継続**
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**
専属組織編制

✓ 下期案件の期ずれにより、年間売上高は対前年減少



2016年度の取組み

コンサルティング

- **重点施策の継続**
スキル、営業力、分かり易さ、爆速……
- **頭脳とソフトの統合**(コンサルティングでのソフト活用)
- **Value Add Process Service**
- **Facilitated Network Service**
- **SXAの成長**
- **アライアンスの積極展開**
専属組織編制



パートナー契約

パートナー	内容
DataRobot	DataRobotコンサルティングパートナー
Google	Google Cloud Platformサービスパートナー
イノベーション・バリュー・インスティテュート	IT-CMF認定サービスプロバイダー
IPsoft	自律学習型IT運用管理自動化ソリューションの展開
Easy Solutions	サイバーセキュリティソリューションの展開
ソフトバンク株式会社	IBM Watson エコシステムパートナー

パートナー契約① DataRobot コンサルティングパートナー

DataRobot社と、日本初のコンサルティングパートナー契約を締結し、共同でDataRobot社が提供する機械学習プラットフォーム「DataRobot」の国内企業への導入サービスを開始。
顧客企業の事業ニーズを掘り出し、「DataRobot」活用シナリオのプランニングと検証、導入支援、および導入後のトレーニング提供を通じて、持続的な成果実現を支援する。

<「DataRobot」の主な機能>

計算機科学に関する高度なスキルがなくても、ニーズに合った高精度なモデルを簡単に利用できる。
自動作成したモデルをワンクリックで配備し、機械学習活用までのリードタイムを大幅に短縮。

<シグマクシスとDataRobot社による「DataRobot」導入サービス>

シグマクシス

導入プランニング支援

事業における、分析業務とデータの洗い出しを行い、DataRobot導入計画を策定

PoC実施支援

DataRobotの導入効果を検証するにあたり、効果の高いテーマでのPoCを実施
※PoC (Proof of Concept)

DataRobot社
SIパートナー
による
環境構築

業務への導入支援

DataRobotを効果的に活用するための、業務プロセス策定・実行およびトレーニングを支援

製品情報・技術情報・事例・トレーニングの提供

DataRobot社

パートナー契約② Google Cloud Platform サービスパートナー

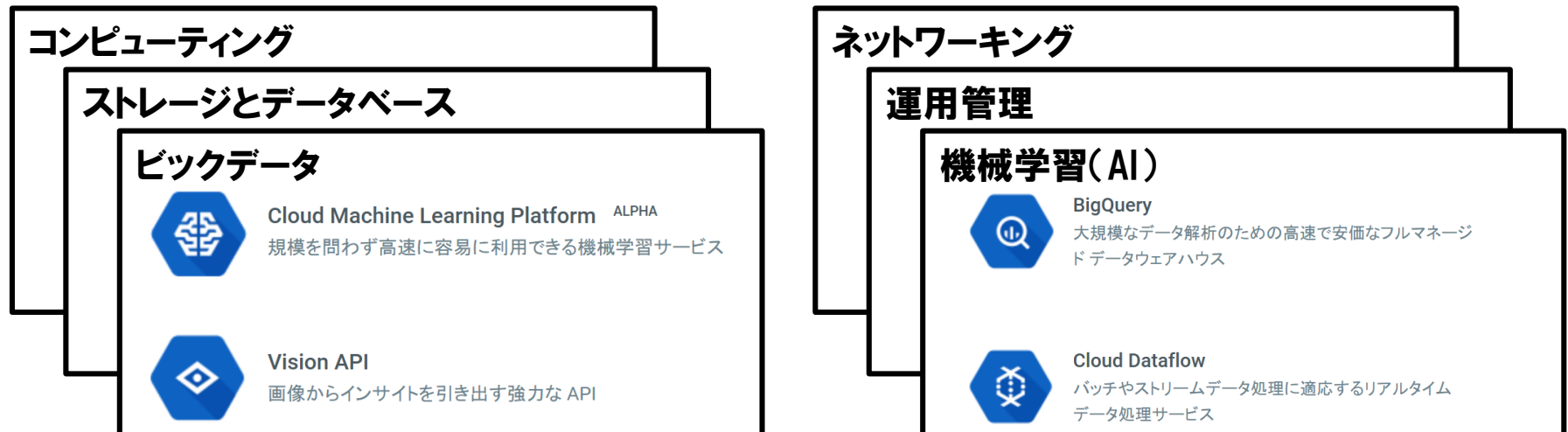
Google社とGoogle Cloud Platform (GCP) サービス パートナー契約を締結し、GCP活用に向けたコンサルティングサービスの提供を開始。

この契約により、SXはGoogleから技術情報提供、トレーニング、マーケティング支援、案件紹介等を受ける見込み。

<GCPの主な機能>

アプリやウェブサイトのホスティングから、データストレージ、データ分析や機械学習など幅広いサービスを提供。

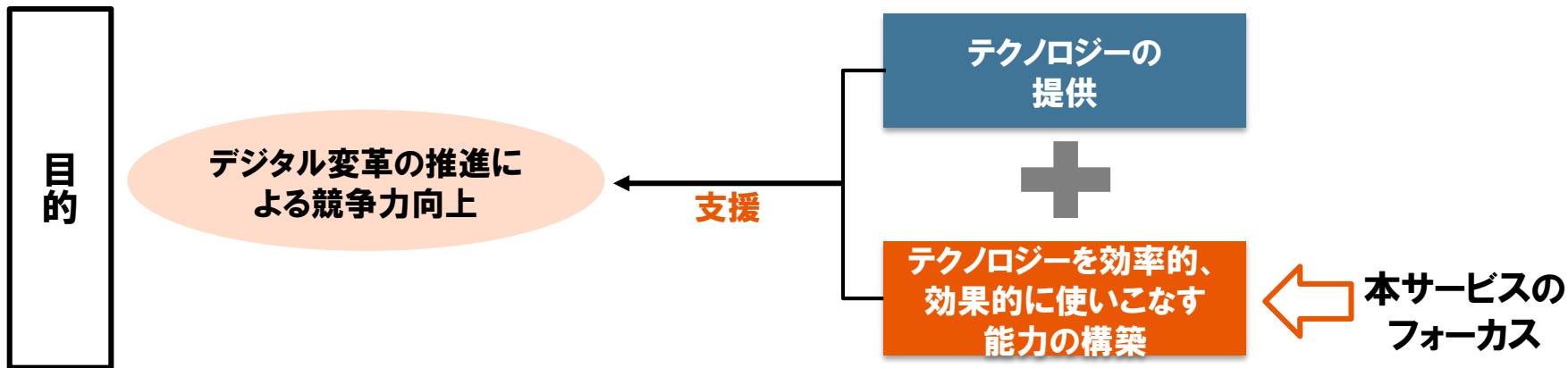
今後は機械学習サービスとして「Cloud Machine learning」「Vision API」「Speech API」「Translate API」を展開予定。



※本契約は、リセラー契約ではなく、年間の売り上げ・件数などのノルマはない。

パートナー契約③ IT-CMF

IVI^(※1)と日本初の認定サービスプロバイダー契約を締結し、デジタル変革に取り組む企業にIT-CMFTM(※2)を用いた「IT利活用能力成熟度診断サービス」を提供開始



採用する手法

デジタル時代の組織に求められるIT利活用能力を、継続的に管理・改善するための包括的なフレームワーク



- ①「ビジネス価値」に重点を置く
- ②広範かつ包括的に、既存の各種マネジメントフレームワークを包含する
- ③IT利活用能力改善のための具体的な活動を詳細に定義
- ④産学のオープンイノベーションを通じ、最新の市場動向を順次取り込んで継続的改善を行う

SXオファリング

SXの強み

- ・ITマネジメントに関する豊富な知見（業界論文コンテスト受賞多数）
- ・IT-CMFTMを含む多数のITマネジメント・フレームワークの資格保有者
- ・日本初のIT-CMFTMの認定サービスプロバイダー



※1 IVI: Innovation Value Institute ※2 IT-CMF: IT Capability Maturity Framework

投資先一覧

会社名	出資目的	年月	持分
株式会社SXキャピタル	ITベンチャーとのネットワーク構築	16/9	-*
株式会社ローソンデジタルイノベーション	情報システム・人財開発支援	16/1	34%
株式会社MCデータプラス	労務管理クラウド事業への参画	15/7	10%
Confidential JV	クライアントリレーション強化	15/5	19%
グローバルセキュリティエキスパート株式会社**	セキュリティ事業強化	15/2	49%
株式会社AnalySys.***	システム開発機能強化	14/10	49%

*優先株式保有により、利益配当の50%程度を受取る予定

**2017年2月にビジネスブレイン太田昭和株式会社に全持分譲渡済

***2017年3月に株式会社Plan Do See Systemより社名変更

SXキャピタル 2号ファンドポートフォリオ



東証マザーズ



東証1部



東証JASDAQ
(2016/10上場)



2016年度 業績概要

SIGMAXYZ

連結業績

単位:百万円	2016年度	対前期	対公表値	主な増減
売上高	10,724	113%	110%	重点施策の効果による売上増
売上総利益	3,395	110%	-	
販管費	2,635	105%	-	売上高増加に伴う
営業利益	759	132%	122%	
経常利益	725	123%	112%	営業利益増加に伴う
当期純利益	527	155%	108%	

キー・パフォーマンス・インデックス(KPI)

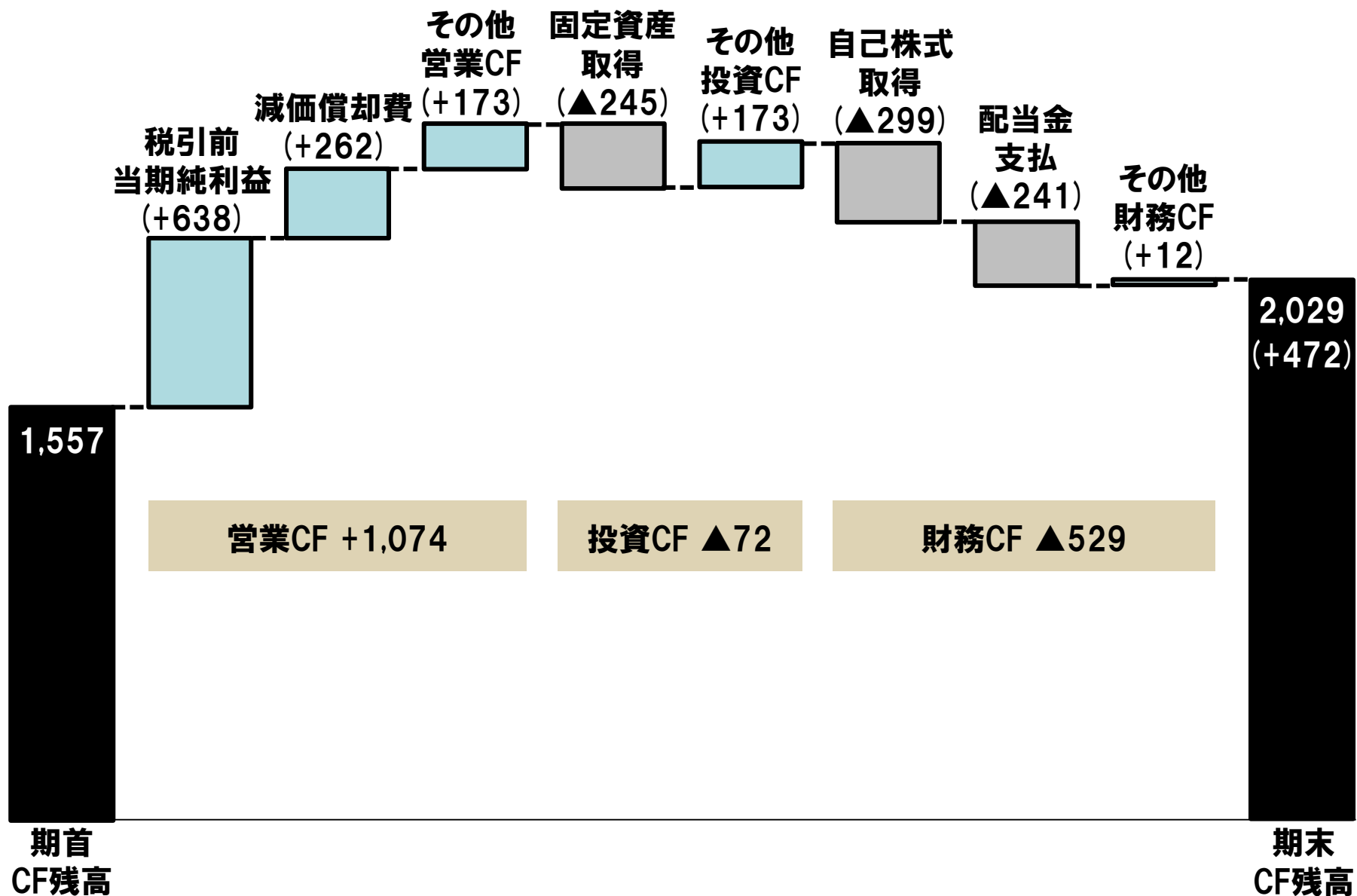
	2016年度	2015年度	対前期
NSI*	93	93	±0pt
プロジェクト数	808	785	+3%
クライアント数	149	137	+9%
契約あたり売上(百万円)	13	12	+9%

*NSI:Net Satisfaction Indexの略であり、5段階評価で100点満点

貸借対照表の推移

単位:百万円	2016年度	2015年度	対前期	主な増減
流動資産	3,640	3,172	467	現預金・売掛金の増加
現金及び預金等	2,029	1,757	272	
固定資産	1,552	1,730	▲178	固定資産の償却・評価損
資産合計	5,192	4,903	289	
流動負債	1,148	986	161	買掛金・未払法人税等の増加
固定負債	214	86	127	株式給付引当金の増加
負債合計	1,362	1,072	289	純利益の計上 配当支払 株式交付信託(自己株式取得) による減少
純資産	3,830	3,830	0	
自己資本比率	74%	78%	▲4pts	

キャッシュフローの推移



2017年度 連結業績予想

SIGMAXYZ

連結業績予想

単位:百万円	2017年度	対前期増減額	対前期増減率
売上高	11,850	+1,125	+10.5%
営業利益	800	+40	+5.4%
経常利益	800	+74	+10.3%
当期純利益	550	+22	+4.3%



配当方針

- **財務体質の強化及び将来の事業展開に備えるために必要な内部留保とのバランスを重視**
- **安定かつ継続的な配当**
- **年間配当金は、12円を予定**



成長戦略 (SX ステージ2)

SIGMAXYZ

SX 企業哲学・理念

- ミッション
- ビジョン
- バリュー



SX ステージ2 ミッション

■ 企業のSDLトランスフォーメーション促進



- デジタル化の加速
- SDLイニシアティブ
- ヒューリスティック環境

■ イノベータータイプVB育成

- フルサポート能力
- 人財開発

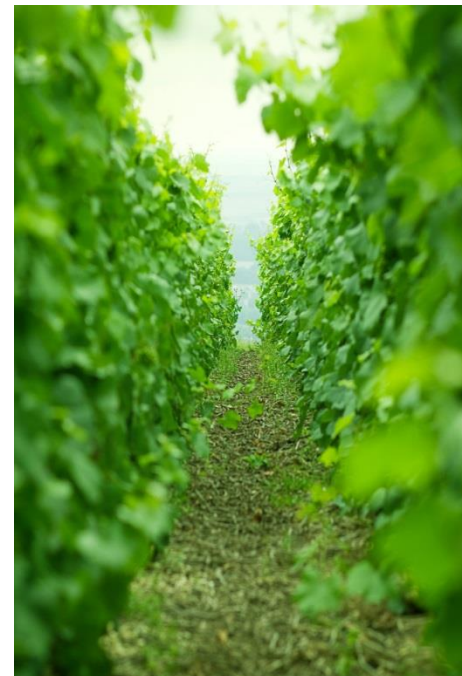


SDL: Service Dominant Logic
GDL: Goods Dominant Logic
VB : Venture Business

SX ステージ2 ビジョン

Xpartner

- **イノベータータイプ**
- **価値共創**
- **モチベーション3.0**
- **自律型組織**
- **持続的トップライン成長**
- **高収益**
- **東証1部**



SX ステージ2 バリュー

- シェルパ
- アグリゲーター
- 仲間
- ネットワーク
- SX ワークスタイル

Professional & Collaboration

- Open/Trust
- Client Value Focus
- Intellectual Fighting
- Position Taking
- Action Commitment
- Detonation Velocity
- Bad News First
- Multiple Leadership
- Hospitality
- Life Work Balance



SX ステージ2 2017施策

- バリューアッド プロセス サービス (VPS)
- スタートアップ サービス (SUS)
- コンサルティング2.0 (SW活用とプログラミング)
- SX エコシステム
- SX コミュニティ, クラウドソーシング
- SX VB
- JV, VB 投資拡大
- チーム経営理念

能力レベル増強

- サービス
- アグリゲーション能力



ありがとうございました

SIGMAXYZ
Xpartner for Your Z