

# 決算補足資料（2022年3月期第2四半期）

2021年11月4日 / 株式会社 シグマキシス・ホールディングス（証券コード:6088）



# 2022年3月期第2四半期 決算概況

## サマリー

(前年同期比)

● 連結売上高	72.7億円 (+8%)
● 経常利益	11.0億円 (+75%)
● 四半期純利益	5.9億円 (+62%)

- ERPクラウド化サービス、企業のDX戦略策定、組織と人財の活性化、新規事業やサービス開発などを支援するプロジェクトが事業を牽引。ERPクラウド化サービスプロジェクトの社内デリバリー体制強化による外注費の減少により利益率が向上。
- 2021年4月新設の(株)シグマクシス・インベストメントは新規投資の実行や資産の売却を行い、順調に事業を開始。

# 2022年3月期第2四半期 連結損益計算書

単位:百万円	2020年度 (4月～9月)	2021年度 (4月～9月)	前年同期比		主な増減
			増減額	増減率	
売上高	6,747	7,274	+526	+8%	ERPクラウド化サービスプロジェクトの社内デリバリー体制強化による外注費の減少により利益率が向上  売上高の増加及び売上原価の減少により増加
売上総利益	2,594	3,211	+616	+24%	
販管費	1,982	2,099	+117	+6%	
営業利益	612	1,112	+499	+82%	
経常利益	630	1,102	+471	+75%	
税金等調整前 四半期純利益	777	1,102	+325	+42%	
四半期純利益	366	592	+226	+62%	

# キー・パフォーマンス・インデックス (KPI)

	2020年度 (4月～9月)	2021年度 (4月～9月)	対前年同期比
従業員数	565	571	+1%
(コンサルタント数)	(497)	(501)	(+1%)
プロジェクト満足度(NSI*)	94	93	▲1pt
プロジェクト数 **	588	571	▲3%
クライアント数 ***	169	142	▲16%
契約あたり売上(百万円)	11.5	12.7	+10%

\* NSI(Net Satisfaction Index): プロジェクト満足度評価における全10問、五段階評価結果の平均点。クライアントのプロジェクトオーナーにアンケート形式で実施。五段階評価は、5:大変そう思う 100点、4: そう思う 75点、3:どちらとも言えない 50点、2: そう思わない 25点、1:全くそう思わない 0点で配点。

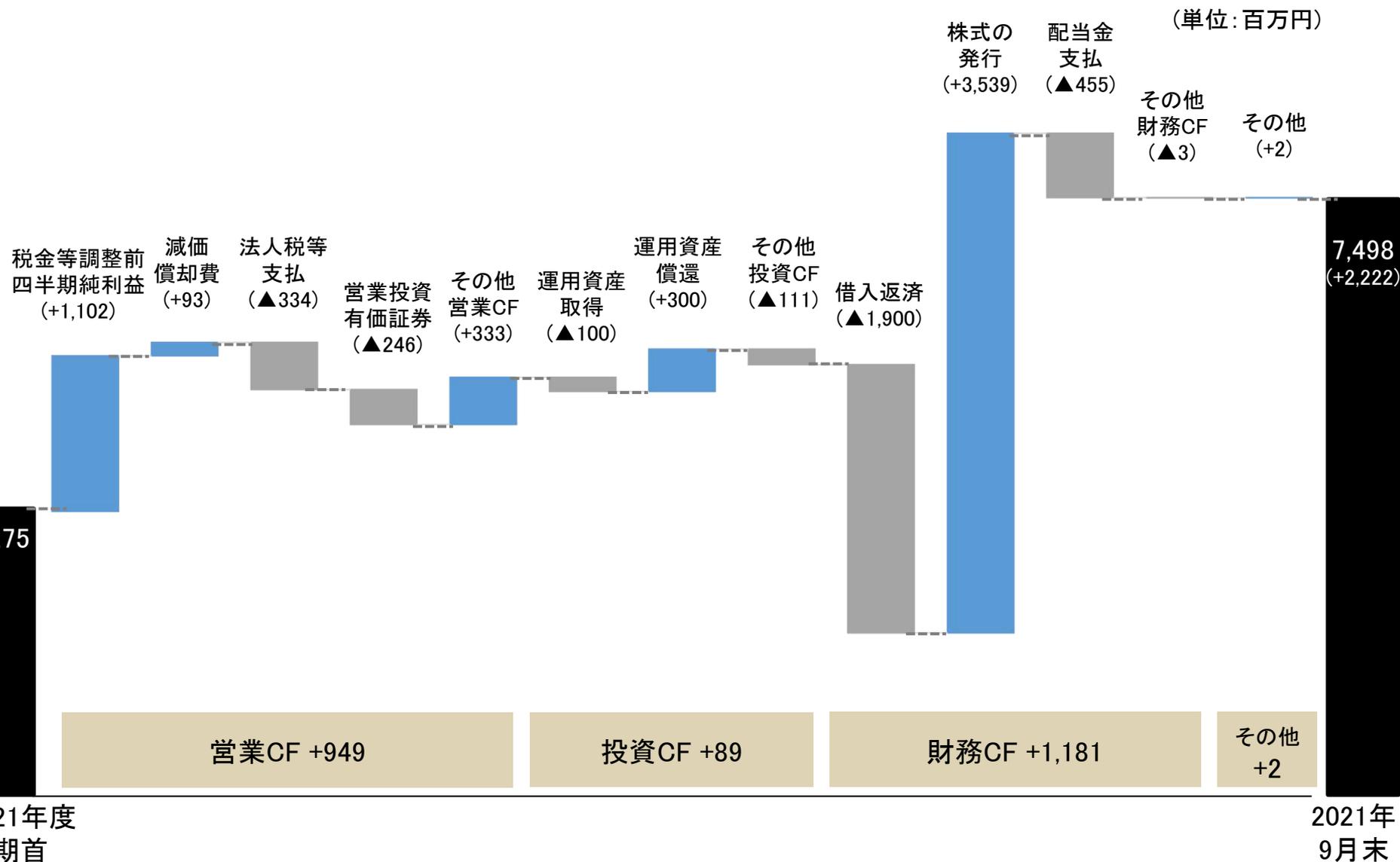
\*\* プロジェクト数: 連結累計期間を通じて売上が計上されたプロジェクトを契約単位で集計。

\*\*\* クライアント数: 連結累計期間を通じて売上が計上されたプロジェクトのクライアントを法人単位で名寄せして集計。

## 2022年3月期第2四半期 連結貸借対照表

単位:百万円	2020年度末	2021年度 2Q末	対前期末	主な増減
流動資産	8,015	10,924	+2,908	・現金及び預金、営業投資有価証券の増加
現金及び預金等	5,275	7,498	+2,222	
固定資産	2,267	1,880	▲387	
資産合計	10,283	12,805	+2,521	
流動負債	3,239	1,841	▲1,398	・借入の返済、未払法人税等の増加
固定負債	1,581	1,303	▲278	
負債合計	4,821	3,144	▲1,676	
純資産	5,462	9,660	+4,197	・第三者割当増資による増加
自己資本比率	53%	75%	+22pts	

# 連結キャッシュフローの推移

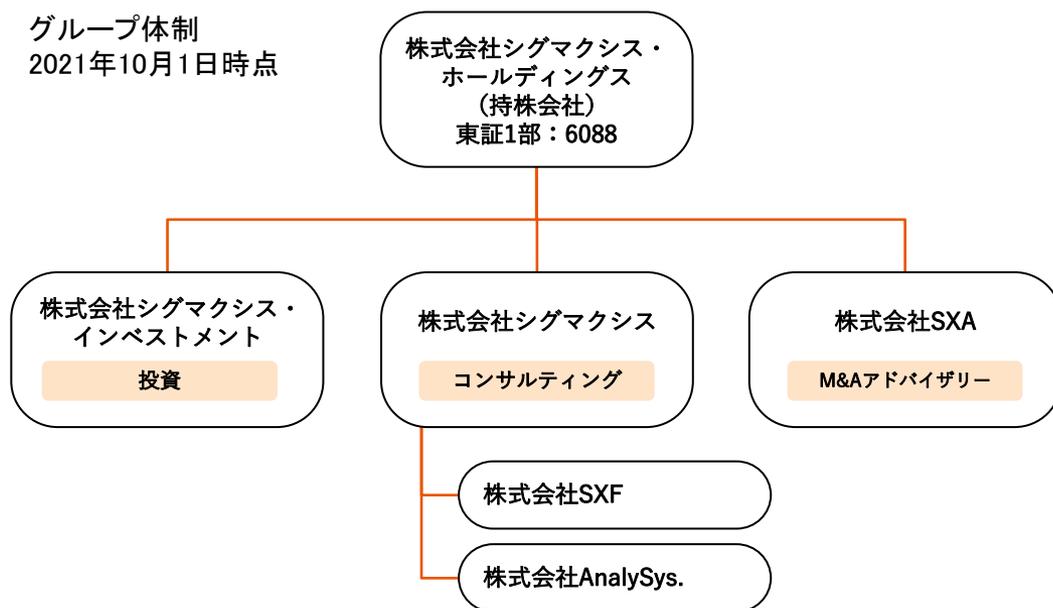


# トピックス： 持株会社体制への移行とグループ再編

当社の「3つの変革」を中心に据えた成長戦略をさらに加速させるために、コンサルティング・投資両事業の連携におけるサービス強化およびグループ経営を通じ会社全体のさらなる成長を目指し、2021年10月より持株会社体制に移行。

持株会社体制への移行により、コンサルティング・投資両事業を担う各社のプロフェッショナル化をさらに推し進め、各社の相互連携を通じてグループ全体としての提供価値の向上を目指す。

グループ体制  
2021年10月1日時点



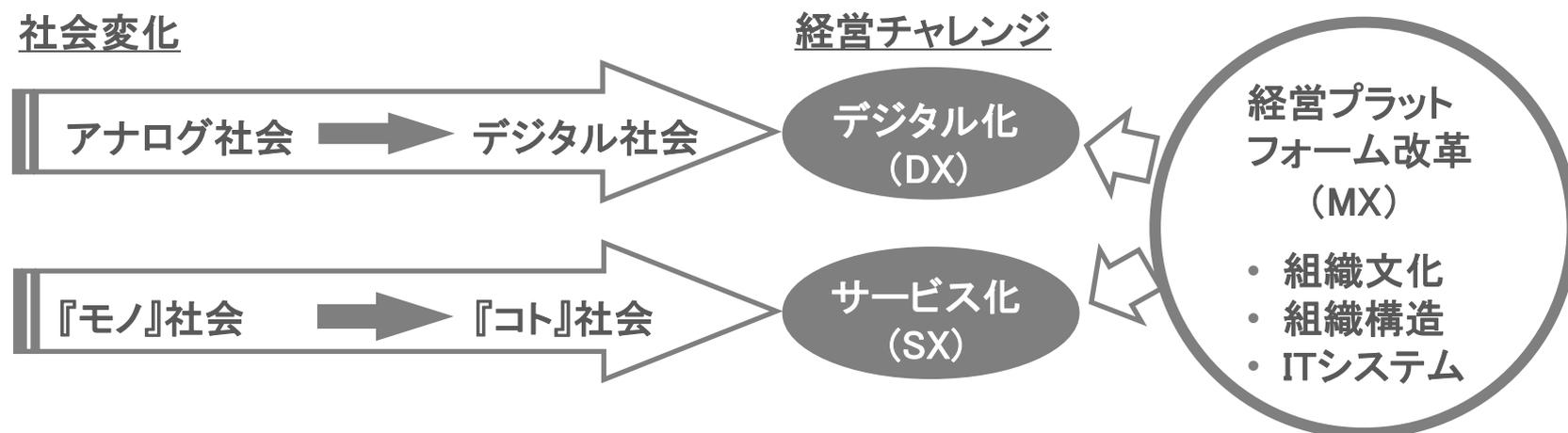
日経電子版 インタビュー記事



<https://ps.nikkei.com/sigmaxyz2110/1.html>

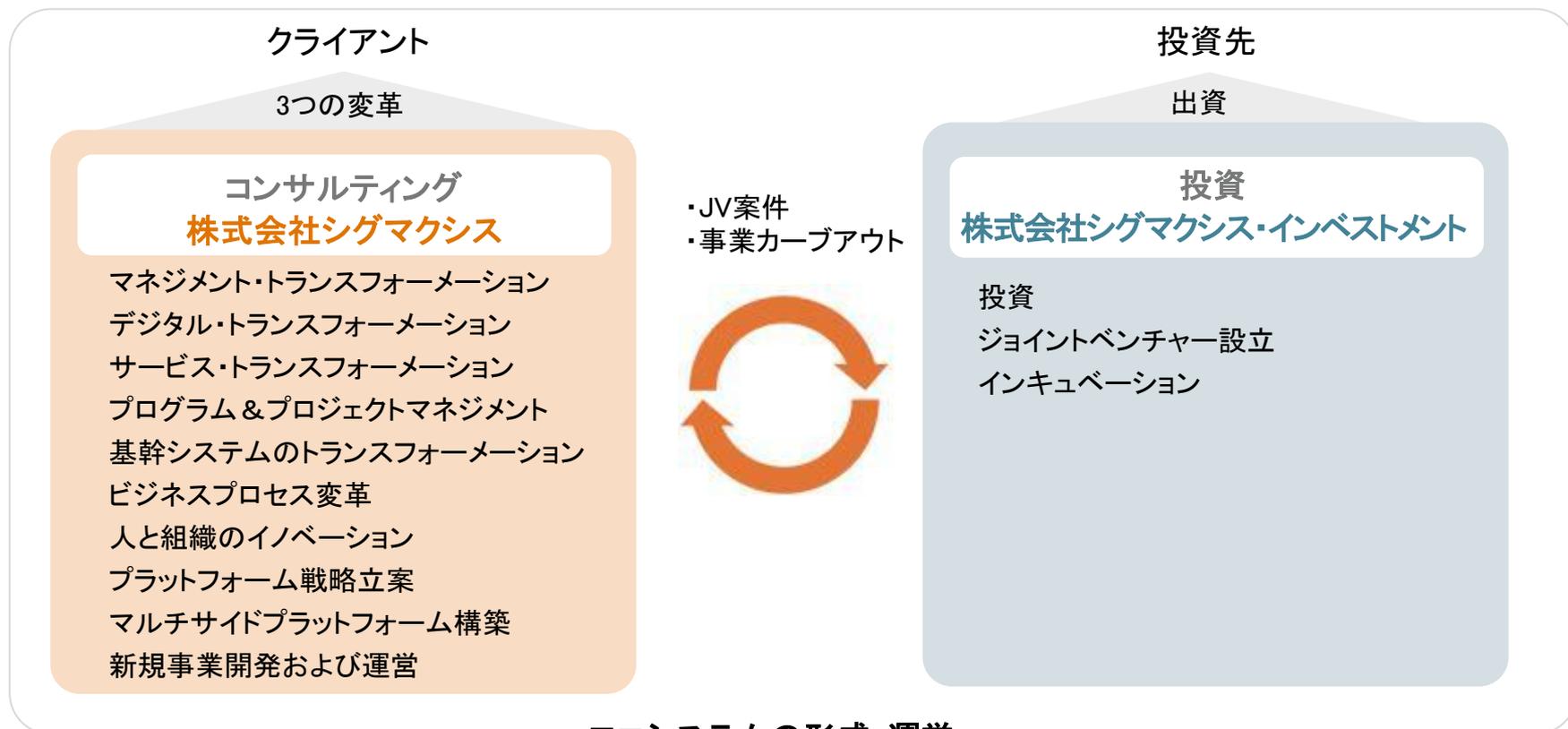
# シグマクシス・グループが目指す デジタル・トランスフォーメーション「3つの変革」

- |                                  |              |
|----------------------------------|--------------|
| 1) DX(Digital Transformation)    | 既存事業の効率化     |
| 2) SX(Service Transformation)    | 新価値の創造       |
| 3) MX(Management Transformation) | 経営プラットフォーム改革 |



# シグマクシス・グループの事業

- 「コンサルティングサービス」と「投資」を事業の軸とし、グループ各社が有するネットワーク力を生かしながら、幅広い産業および企業における価値創造、社会課題を解決する新たな市場の創出を行う。
- コンサルティング事業では、事業戦略立案、業務変革、デジタルテクノロジー、クラウドソリューション、プロジェクトマネジメントおよび新規事業開発のプロフェッショナルを揃え、新しい価値の創造を支援。
- 投資事業では、独自のソーシングで投資案件を開拓・実行し、コンサルティング事業の能力を活用しながら投資先企業のバリューアップを支援。



# シグマクシス・グループ各社

社名	設立・事業開始・資本参加年 (JVパートナー、議決権割合)	事業内容
<b>株式会社シグマクシス</b>	2021年 (シグマクシス・ホールディングス 100%子会社)	企業のデジタル・トランスフォーメーションを支援する コンサルティングサービスの提供
<b>株式会社シグマクシス・インベストメント</b>	2021年 (シグマクシス・ホールディングス 100%子会社)	<ul style="list-style-type: none"><li>・株式、債券等への投資</li><li>・投資事業組合の財産運用及び管理</li><li>・企業経営及びM&amp;Aに関するコンサルティング</li><li>・価値創造を支援する投資業務全般</li></ul>
<b>株式会社SXA</b>	2014年 (シグマクシス・ホールディングス 100%子会社)	価値創造を支援するM&Aアドバイザリーサービスの提供
<b>株式会社SXF</b>	2019年 (シグマクシス100%子会社)	金融EDIIに係る各種サービスの提供 電子決済等代行業者：関東財務局長(電代)第40号
 <b>株式会社AnalySys.</b>	2014年 (株式会社Plan・Do・Seeとの JV、シグマクシス持分法適 用会社)	ブライダルマネジメント・アプリケーションのクラウド提供/ シグマクシスソリューションの開発・提供

# 株式会社シグマクシス:コンサルティング事業

- 企業の「3つの変革」実現を目指し、多様な能力を組み合わせたコンサルティング・サービスを提供。プログラム&プロジェクトマネジメント、基幹システムのクラウド化や業務プロセス変革、マルチサイド・プラットフォーム構築、新規事業開発およびその運営といった多様な能力を組み合わせ、企業ごとの経営アジェンダに沿ったコンサルティングサービスを提供。
- 新たなビジネスモデルの創造に向けた企業間連携や、ジョイントベンチャー設立のシナリオを描き、シグマクシス・インベストメントによる投資と連携して価値を創造していく。

## クライアント

### 3つの変革

#### コンサルティング 株式会社シグマクシス

マネジメント・トランスフォーメーション  
デジタル・トランスフォーメーション  
サービス・トランスフォーメーション  
プログラム&プロジェクトマネジメント  
基幹システムのトランスフォーメーション  
ビジネスプロセス変革  
人と組織のイノベーション  
プラットフォーム戦略立案  
マルチサイドプラットフォーム構築  
新規事業開発および運営



## 投資事業

## 代表者



太田寛  
代表取締役共同代表

日本航空株式会社に入社後、公認会計士二次試験合格を経て、プライスウォーターハウスコンスルタント株式会社に入社。流通、製薬、運輸、製造等の幅広い業界に対し、経理財務分野のコンサルティングを実施。2009年にシグマクシスに入社し、複数企業の業務プロセス改革からシステム刷新までの変革プロジェクトを牽引。



早坂保彦  
代表取締役共同代表

日本IBM株式会社、およびIBMビジネスコンサルティングサービス株式会社を経て現在に至る。流通業界全般のコンサルティング&SI/AMSビジネス等々に数多く従事。ITを幅広く活用し、課題解決のための様々なソリューション統合を得意とする。

# 株式会社シグマクシス:コンサルティング事業 運営体制

顧客や業界全体の本質的な課題を捉えた「こうしましょう提案」を推進

クライアント・  
インターフェース

## インダストリー シェルパ 業界特性と業務プロセスを理解し、変革シナリオを描く

流通・小売  
航空  
製薬  
金融・銀行

公共  
通信・プラットフォーム  
放送・広告  
サービス

デジタルメディア  
保険  
製造  
ユーティリティ

商社  
運輸  
交通

## デジタル&SaaS シェルパ デジタルテクノロジーの実装およびSaaS化で企業の変革を推進する

プロジェクト・マネジメント  
ベンダー・マネジメント  
ステークホルダー・マネジメント  
インテグレーション・マネジメント

チェンジ・マネジメント  
SaaSソリューション  
SaaSインテグレーション  
アジャイル開発マネジメント

デジタルアーキテクチャー  
デジタルアプリケーションデザイン  
デジタルアカデミー  
プロセスデザイン

AI  
IoT&ロボティクス  
サービスデザイン  
ITプランニング

## ヒューリスティック シェルパ 「3つの変革」の推進/人と組織のイノベーションでCxOアジェンダを解く

マネジメント・トランスフォーメーション  
デジタル・トランスフォーメーション  
サービス・トランスフォーメーション

ビジョンフォレスト\*  
組織設計  
マルチサイドプラットフォーム

\*アートを活用した人材活性化プログラム

## 先端技術応用研究所

最先端技術の研究とビジネス応用のための実証実験/テクノロジー企業とのネットワーク構築

オフアライン開発

シグマクシス・  
インベスト  
メント

投資

# トピックス： ERPのクラウド化

既存ERPの保守サポート終了等による「2025年の崖」と言われる状況に対して、組織・業務の変革とチェンジマネジメントに取り組むことで、ERPのクラウド化を短期間でスムーズに実現するとともに、お客様の成長シナリオを描き、お客様の企業価値向上の成果が実現するまで継続的に支援。

「SaaS型」ERPの代表格であるSAP S/4HANA Cloud認定資格を持つ認定コンサルタント69名(9月末時点)を主体とした安定したデリバリー体制を構築。社内デリバリー体制の強化により、外注費の削減が可能となり、利益率の向上に貢献。

詳細: <https://www.sigmaxyz.com/business/cloud/>

## 組織・業務の変革力が問われる「SaaS型」ERP導入

アドオンを無くし、カスタマイズをせず、業務を標準化



## お客様事例



基幹システムのクラウド化を約6か月で完了。SAP S/4HANA Cloud複数モジュール一括導入とBPRを支援。



2020年10月よりSAP S/4HANA Cloud導入とBPRのプロジェクトを支援。

# 株式会社シグマクシス・インベストメント：投資事業

投資事業のバリューアップのため、各種事業への投資、コンサルティングサービスとの連携を通じてジョイントベンチャーの設立等を推進する100%子会社「株式会社シグマクシス・インベストメント」を2021年4月に設立。

プロフェッショナル人財による投資スキルの増強、体制の強化および資本の増強により、ベンチャー投資・グロス投資など、戦略的な事業投資を拡大していく。

2022年3月期第2四半期においては、ウェルネス・コミュニケーションズ株式会社に5%出資。また、株式会社JTBベネフィットの株式売却益を獲得した。

## 投資先

 GHELIA

ギリア株式会社

 Creww  
大挑戦時代をつくる。

Creww株式会社

Monstarlab ::

株式会社モンスター・ラボ

 ウェルネス・コミュニケーションズ  
Wellness Communications

ウェルネス・コミュニケーションズ株式会社

- ・ コーポレートウェルネス領域において健康管理SaaS事業等を展開
- ・ 9月30日に同社株式を5%取得
- ・ 株主構成：SOMPOホールディングス、伊藤忠商事、アドバンテッジリスクマネジメント、シグマクシス・インベストメント
- ・ 株式会社シグマクシスのコンサルティングサービスも提供し、投資先の企業価値向上を支援

プレスリリースURL：

[https://www.sigmaxyz.com/sxi/pdf/topics\\_sxi\\_211022.pdf](https://www.sigmaxyz.com/sxi/pdf/topics_sxi_211022.pdf)

## 提携先

SX Capital

invest in wonder

株式会社SXキャピタル

startbahn  LEEWAYS  
Real Estate Technology

 Empath

 Housmart

 WELMO  
MAINZ LIFE

FERMENTATION  
Co., Ltd.  
Fermenting a Renewable Society

株式会社  
FEVER  bluememe  
MODEL & DESIGN YOUR BUSINESS

 Fresco

フレスコキャピタル

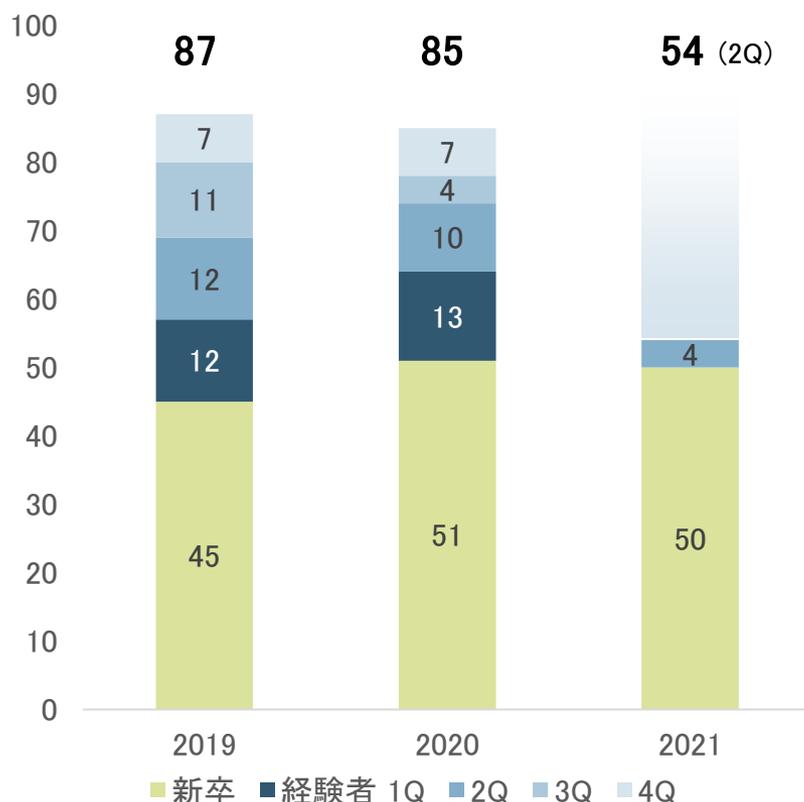
# トピックス： 採用活動

2021年4月に新卒50名が入社。10月から稼働開始。

2020年度は慎重に進めていた経験者採用については、第1四半期から従来の採用方針に戻し、高品質の人財採用に向けた新卒・経験者採用マーケット向けの施策を強化。

単位：人

年間採用人数



新卒・経験者採用マーケット向け情報発信を強化

各種タイアップ記事



記事URL <https://www.concord-career.com/interview/sigmaxyz2021/>  
<https://typeshukatsu.jp/s/article/internship/consul-int/c-1091-1/24915/>  
<https://www.lineaconsulting.co.jp/consultant/interview/detail009/>  
<https://factlogic.jp/consulting-way-12-sx/>  
[https://fortna.co.jp/sigmaxyz\\_interview01/](https://fortna.co.jp/sigmaxyz_interview01/)

経験者採用エージェント向け  
オンライン説明会 (2021年4月～7月)

計6回 のべ300名超参加

## 2021年度 連結業績予想

単位:百万円	2021年度	対前期 増減額	対前期 増減率	2021年度 4月～9月実績	進捗率
売上高	16,000	1,975	14%	7,274	45%
営業利益	2,500	752	43%	1,112	44%
経常利益	2,500	702	39%	1,102	44%
親会社株主に帰属 する当期純利益	1,500	289	24%	592	40%

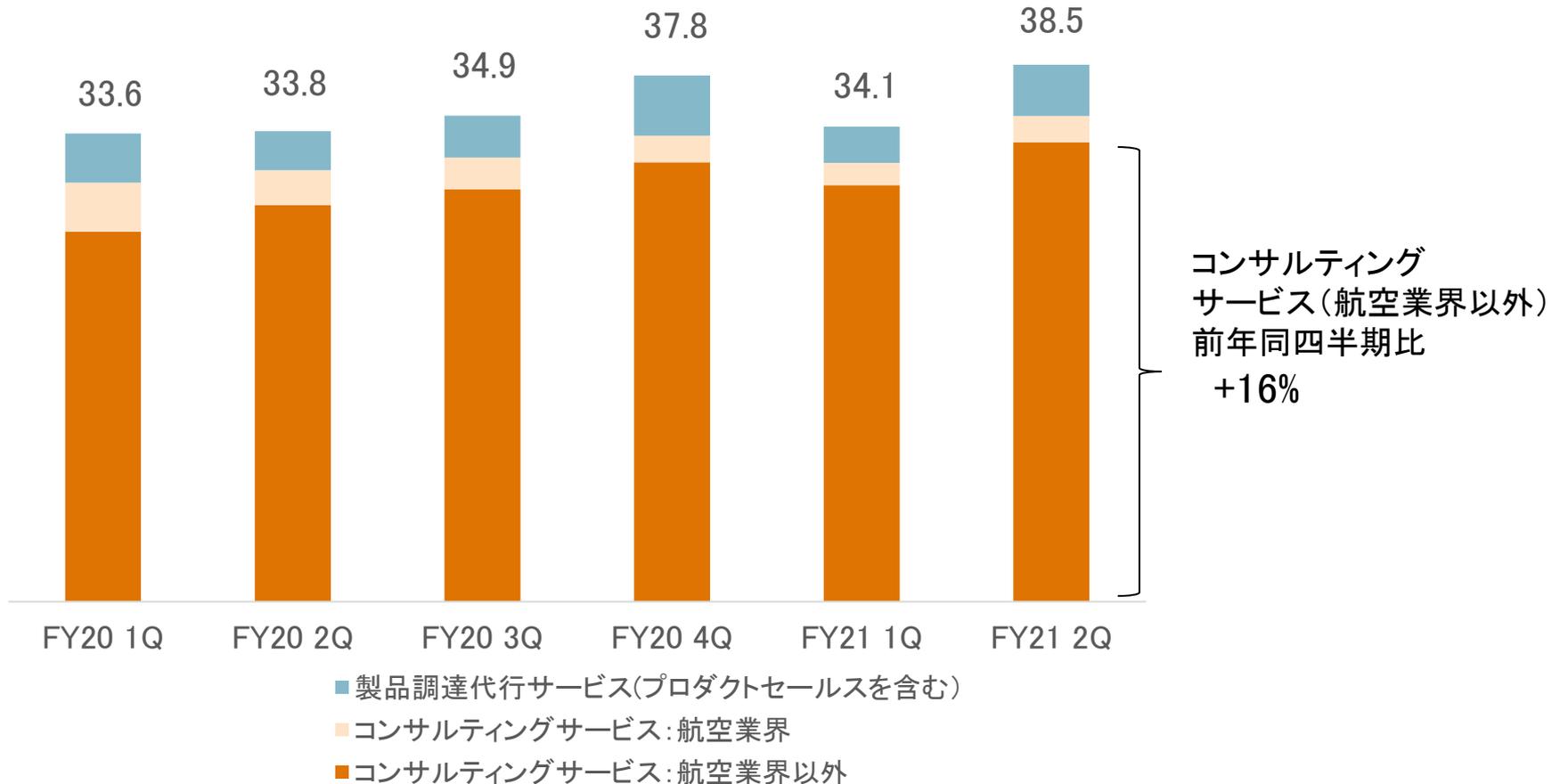
2021年度の連結業績予想に対して順調に進捗しており、予想値に変更はありません。

新型コロナウイルス感染状況による影響が不透明ながら現時点での把握できる情報に基づいて作成しております。状況に変化がありましたら適宜見通しに反映させてまいります。

## (参考)カテゴリ別売上高

- ・航空業界以外のコンサルティングサービスは前年同四半期(FY20 2Q)比で16%増。
- ・航空業界向けコンサルティングサービスは直前四半期(FY21 1Q)に比べて微増。
- ・コア事業外である製品調達代行サービスは順次提供縮小の方針は変わらず。

(単位:億円)



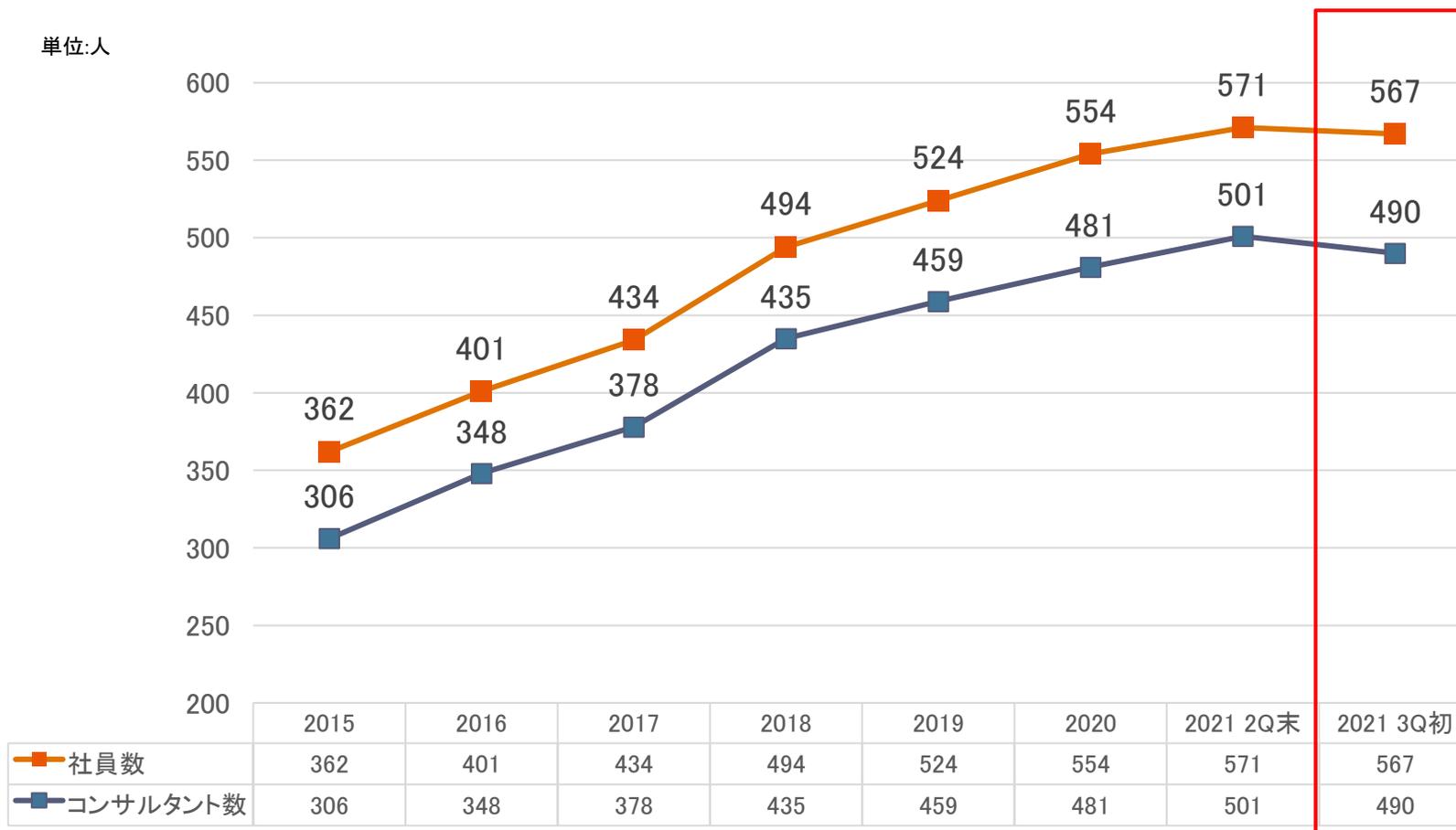
## (参考)組織再編に伴うKPIへの影響について

2021年10月の組織再編に伴い、子会社間の転籍、子会社役員の就任、社員の職種見直しなどを行い、KPIの社員数・コンサルタント数に変更となりました。

第3四半期以降、KPIとして公表する社員数・コンサルタント数の起点は以下の人数となります。

### グループ社員数・コンサルタント数

単位:人



## 配当方針

- 財務体質の強化及び将来の事業展開に備えるために必要な内部留保とのバランスを重視する。
- 安定かつ継続的な配当を行う。
  - 2021年度の年間配当金は24円を予定

# (参考)決算補足資料の音声解説

決算発表当日の18時に、本資料の音声解説を弊社ウェブサイトIRページに掲載いたします。



IR情報

[www.sigmaxyz.com/ir/](http://www.sigmaxyz.com/ir/)



## 本資料の取り扱いについて

本資料は、シグマクシス・グループの事業および業界動向に加えて、現在の予定、推定、見込みまたは予想に基づいた将来の展望についても言及しています。

これらの将来の展望に関する表明は、様々なリスクや不確実性がつきまっています。すでに知られたもしくは知られていないリスク、不確実性、その他の要因が、将来の展望に対する表明に含まれる事柄と異なる結果を引き起こさないとも限りません。株式会社シグマクシス・ホールディングスは将来の展望に対する表明、予想が正しいと約束することはできず、結果は将来の展望と著しく異なることもありえます。

本資料における将来の展望に関する表明は、本資料作成時点において利用可能な情報に基づいて、株式会社シグマクシス・ホールディングスによりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来の展望に関するいかなる表明の記載をも更新し、変更するものではありません。

URL: [www.sigmaxyz.com](http://www.sigmaxyz.com)

問い合わせ先: [sigmaxyz\\_ir@sigmaxyz.com](mailto:sigmaxyz_ir@sigmaxyz.com)

