

# 株式会社シグマクシス・ホールディングス 2022年3月期 決算説明会

2022年5月 / 株式会社 シグマクシス・ホールディングス (証券コード:6088)



# アジェンダ

2022年3月期 決算報告

常務取締役CFO

田端信也

2023年3月期 事業運営方針

代表取締役社長

富村隆一

質疑応答

代表取締役社長  
常務取締役CFO  
取締役

富村隆一  
田端信也  
内山その

# 2022年3月期 決算報告

常務取締役CFO 田端信也

## 2022年3月期 決算概況

- 堅調な連結業績で予想値の達成率は連結売上高98%、経常利益102%。
- コンサルティング事業: DX戦略策定、新規事業やサービス開発、組織と人財の活性化など企業のトランスフォーメーションを支援するプロジェクトが事業を牽引。
- 投資事業: 投資先支援、新規投資の実行や資産の売却等、順調に事業展開。新規投資の規模は約12億円。

単位: 百万円	2021年3月期	2022年3月期	対前年同期 増減率	2022年3月期 連結業績予想	業績予想 達成率
連結売上高	14,024	15,654	+12%	16,000	98%
(コンサルティング事業)	14,024(※1)	15,470 (※2)	+10% (※1)		
(投資事業)	—	334 (※2)	—		
経常利益	1,797	2,764	+54%	2,700	102%
(経常利益率)	13%	18%			
当期純利益	1,210	1,664	+38%		
自己資本比率	53%	70%			

※1 第3四半期より、「投資事業」の重要性が増したことから、「コンサルティング事業」、「投資事業」の2区分に変更。前年度連結業績をコンサルティング事業業績としたときの参考値

※2 セグメント間の内部売上高等含む

## 2022年3月期 連結損益計算書

単位:百万円	2021年3月期	2022年3月期	前年同期比		主な増減
			増減額	増減率	
売上高	14,024	15,654	+1,630	+12%	
売上総利益	5,324	7,246	+1,921	+36%	<ul style="list-style-type: none"> <li>・稼働率の上昇により増加</li> </ul>
販管費	3,576	4,486	+909	+25%	
営業利益	1,747	2,759	+1,011	+58%	<ul style="list-style-type: none"> <li>・対面活動の正常化に伴う諸経費の増加</li> <li>・持株会社体制移行に伴う子会社役員報酬の増加</li> </ul>
経常利益	1,797	2,764	+967	+54%	
税金等調整前 当期純利益	1,945	2,753	+808	+42%	<ul style="list-style-type: none"> <li>・売上高の増加及び売上原価の減少により増加</li> </ul>
当期純利益	1,210	1,664	+454	+38%	

## 2022年3月期 セグメント別業績 概況

単位:百万円	2021年3月期	2022年3月期	前年同期比	
			増減額	増減率
連結売上高	14,024	15,654	+1,630	+12%
(コンサルティング事業)	14,024 (※1)	15,470	+1,445 (※1)	+10% (※1)
(投資事業)	—	334	—	—
(内部取引)	—	▲150	—	—
セグメント利益	—	4,425	—	—
(コンサルティング事業)	—	4,380	—	—
(投資事業)	—	45	—	—
売上高セグメント利益率	—	28%	—	—
(コンサルティング事業)	—	28%	—	—
(投資事業)	—	14%	—	—

※1 第3四半期より、「投資事業」の重要性が増したことから、「コンサルティング事業」、「投資事業」の2区分に変更。前年度連結業績をコンサルティング事業業績としたときの参考値

## 重要業績評価指標(KPI)

	2021年3月期	2022年3月期	対前年同期比
従業員数	554	560	+1%
(コンサルタント数)	(481)	(478)	(▲1%)
プロジェクト満足度(NSI*)	94	94	+0pt
プロジェクト数 **	1,019	987	▲3%
クライアント数 ***	213	181	▲15%
契約あたり売上(百万円)	13.8	15.9	+15%

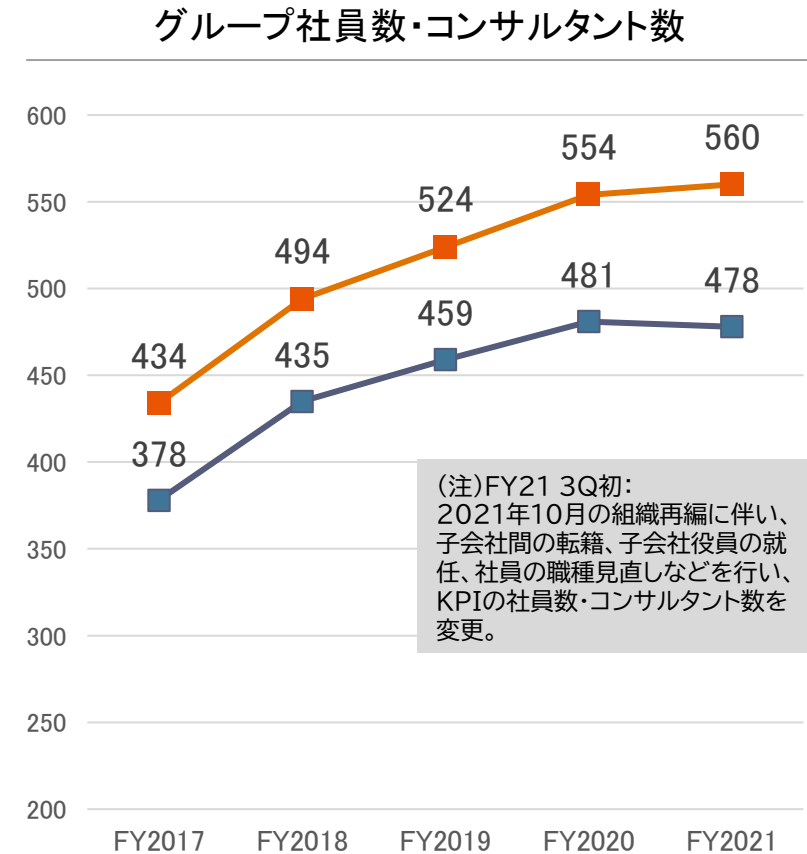
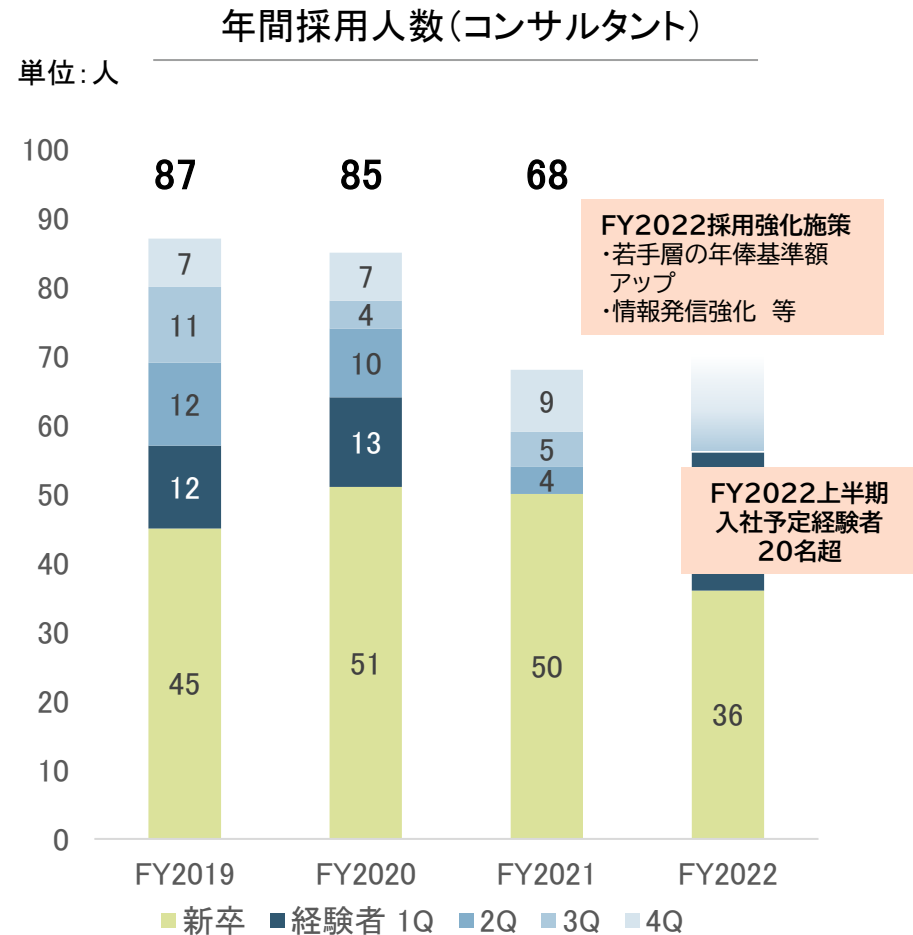
\* NSI(Net Satisfaction Index):プロジェクト満足度評価における全10問、五段階評価結果の平均点。クライアントのプロジェクトオーナーにアンケート形式で実施。五段階評価は、5:大変そう思う 100点、4:そう思う 75点、3:どちらとも言えない 50点、2:そう思わない 25点、1:全くそう思わない 0点で配点。

\*\* プロジェクト数:連結累計期間を通じて売上が計上されたプロジェクトを契約単位で集計。

\*\*\* クライアント数:連結累計期間を通じて売上が計上されたプロジェクトのクライアントを法人単位で名寄せして集計。

# 採用活動

新卒は2022年4月1日に36名が入社。2023年3月期もより多くの優秀な人財の採用に向けた施策を強化。2023年3月期の経験者入社50名程度、2023年4月の新卒入社50名程度に向けて、採用活動は順調に進捗。

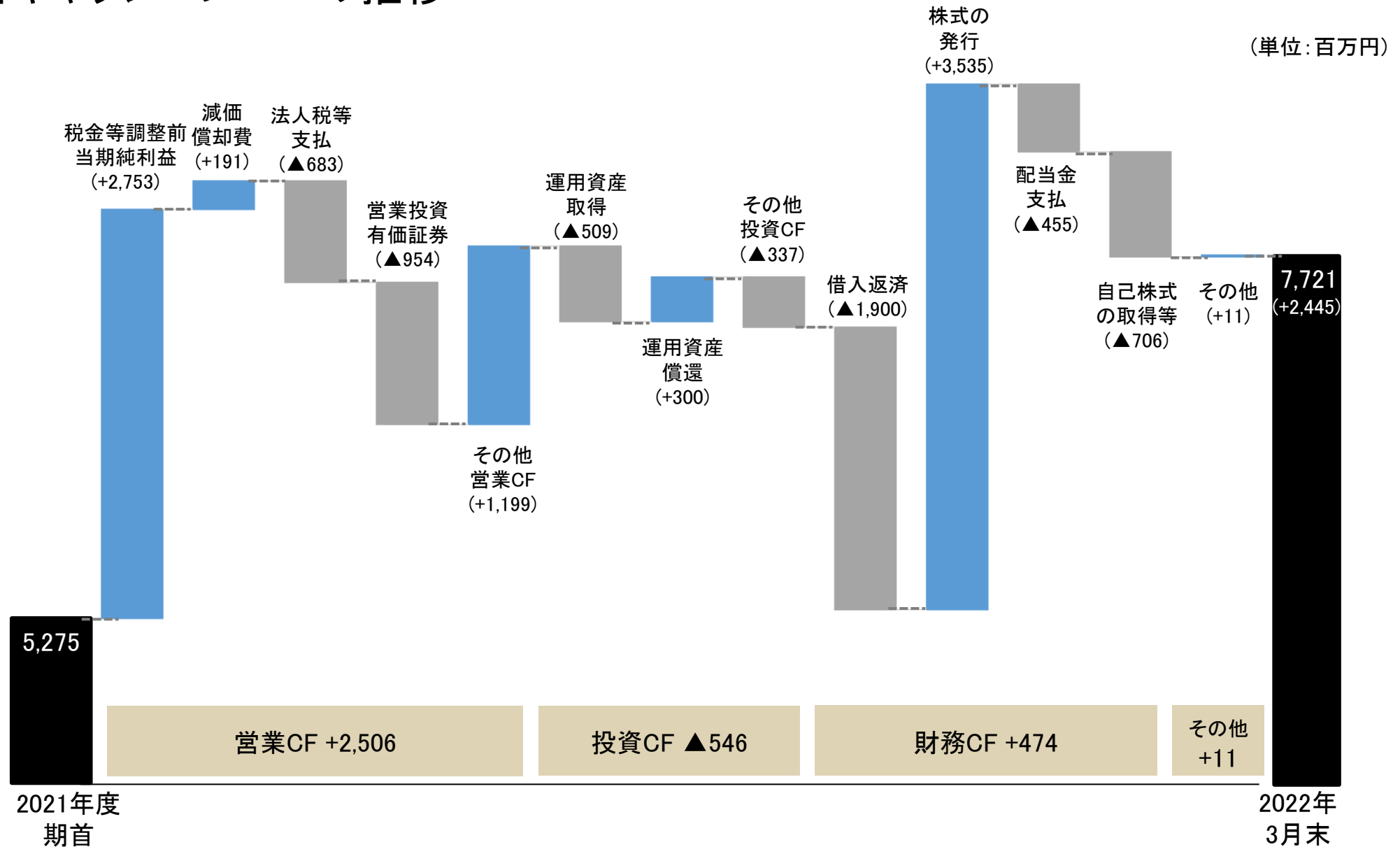




## 2022年3月期 連結貸借対照表

単位: 百万円	2021年 3月期末	2022年 3月期末	対前期末	主な増減
流動資産	8,015	12,147	+4,131	・現金及び預金、営業投資有価証券の増加
現金及び預金	5,275	7,721	+2,445	
固定資産	2,267	2,509	+241	・本社オフィスリニューアルによる増加
資産合計	10,283	14,656	+4,373	
流動負債	3,239	2,764	▲474	・借入の返済、未払法人税等の増加
固定負債	1,581	1,589	+8	
負債合計	4,821	4,354	▲466	
純資産	5,462	10,302	+4,839	・第三者割当増資による増加
自己資本比率	53%	70%		

# 連結キャッシュフローの推移



# シグマクシス・グループ各社

社名	設立	事業内容
株式会社シグマクシス	2021年 (シグマクシス・ホールディングス 100%子会社)	企業のトランスフォーメーションを支援する コンサルティングサービスの提供
株式会社シグマクシス・インベストメント	2021年 (シグマクシス・ホールディングス 100%子会社)	<ul style="list-style-type: none"><li>・株式、債券等への投資</li><li>・投資事業組合の財産運用及び管理</li><li>・企業経営及びM&amp;Aに関するコンサルティング</li><li>・価値創造を支援する投資業務全般</li></ul>
株式会社SXA	2014年 (シグマクシス・ホールディングス 100%子会社)	価値創造を支援するM&Aアドバイザリーサービスの提供
株式会社SXF	2019年 (シグマクシス100%子会社)	金融EDIIに係る各種サービスの提供 電子決済等代行業者: 関東財務局長(電代)第40号

2022年3月期第4四半期に、持分法適用関連会社である株式会社AnalySys.の株式を売却。連結対象外に。

# 株式会社シグマクシス・インベストメント: 投資事業

2022年3月期においては、伊藤忠商事のネットワークを通じてウェルネス・コミュニケーションズ株式会社に出資。また、株式会社プログリット、株式会社eWeLL、自然電力株式会社に出資。

## 投資領域

地球資源を賢く活かしながら、人々の暮らしを豊かにする領域  
(リジェネラティブ&ウェルビーイング)

 GHELIA

ギリア株式会社

 Creww  
大挑戦時代をつくる。

Creww株式会社

Monstarlab ::

株式会社モンスター・ラボ

## 2022年3月期 新規投資

 ウェルネス・コミュニケーションズ  
Wellness Communications

ウェルネス・コミュニケーションズ株式会社

 PROGRIT

株式会社プログリット

 eWeLL

株式会社eWeLL

 自然電力

自然電力株式会社

## 提携先 (シード投資)

 SX Capital

invest in wonder

株式会社SXキャピタル

 startbahn

 Empath

 Housmart

 FERMENSTATION  
Co., Ltd.  
Fermenting a Renewable Society

株式会社  
FEVER

 WELMO  
WELLNESS

 bluememe  
MODEL & DESIGN YOUR BUSINESS

 Fresco

フレスコキャピタル

## 2023年3月期 連結業績予想

単位: 百万円	2023年3月期	対前期増減額	対前期増減率
売上高	17,200	1,545	10%
営業利益	3,180	420	15%
経常利益	3,180	415	15%
親会社株主に帰属する当期純利益	2,000	335	20%

- 2023年3月期 年間配当金 株式分割後1株当たり 15円

(注) 連結業績見通しにおいて、投資事業はその事業特性から国内・海外の株式市場並びに新規上場市場の影響を強く受け、収益水準の振幅が大きくなる可能性があります。現時点で把握可能な情報に基づき業績予想を行っております。

グループ各社の事業活動のシナジーにより、構想提案力、ネットワーク力、実装力を強化し、収益力を向上

### コンサルティング事業

- 若手コンサルタントの年俸基準額の上方改定、採用マーケット向け情報発信強化
- 2023年3月期の経験者入社50名程度、2023年4月の新卒入社50名程度

### 投資事業

- 過去の投資案件からの収益獲得
- エネルギー、ヘルスケア分野に20～30億円の投資

### プライム市場

- 高いガバナンスを実現
- サステナビリティの取組み強化

# 2022年3月期 事業運営方針

代表取締役社長 富村隆一

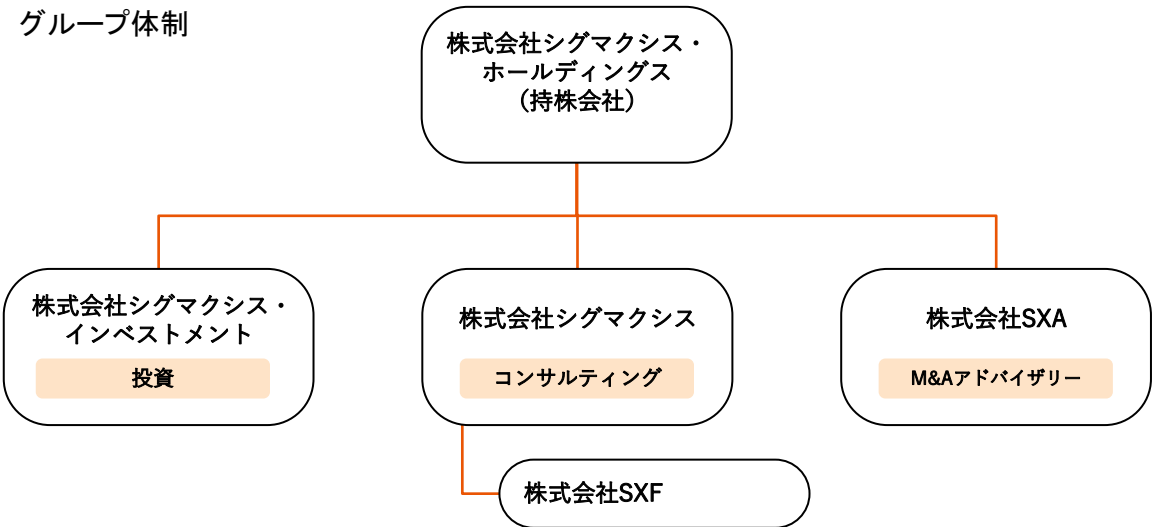
# 持株会社制度への移行とグループ再編

コンサルティング・投資両事業の連携におけるサービス強化およびグループ経営を通じ会社全体のさらなる成長を目指し、2021年10月より持株会社体制に移行。

持株会社体制への移行により、コンサルティング・投資両事業を担う各社のプロフェッショナル化をさらに押し進め、各社の相互連携を通じてグループ全体としての提供価値の向上を目指す。



写真出所: 日経電子版掲載 “3つの変革”をさらに加速するシグマックス・グループの成長戦略とは? より



# 主な取組み

## 持株会社体制

事業投資專業化

委員会設置  
基本方針策定  
Bコーポレーション認証

## トランスフォーメーション推進

商社、運輸  
流通、通信  
製造、金融

## サステナビリティ

GXリーグ基本構想  
カーボンニュートラルWG  
出資(自然電力・フォレストエネルギー)

## 未来社会に向けた活動

東急nexus構想  
長野県小布施町  
3Dバイオプリント

## 仲間作り

フードテックコミュニティ  
オフィスリニューアル

## 人財

採用活動強化  
社員への処遇





# 2023年3月期 グループ方針

## (1) 企業のトランスフォーメーションの推進

企業が取り組むべき主要なトランスフォーメーション  
(MX、DX、SX)の実現にむけ、企業・産業の変革を支援

## (2) SaaS化の推進

「所有」から「利用」への動きを加速

## (3) 事業投資の拡大

リジェネラティブ & ウェルビーイング領域への新規投資

## (4) 構想提案力の強化

企業が独自に対応する課題のみならず、企業・産業を横断した領域での変革シナリオ策定とエコシステムの形成

## (5) ネットワークの拡大

仲間づくり(企業・人)

## (6) 人財採用活動の強化

# CREATE A BEAUTIFUL TOMORROW TOGETHER

## 本資料の取り扱いについて

本資料は、シグマクシス・グループの事業および業界動向に加えて、現在の予定、推定、見込みまたは予想に基づいた将来の展望についても言及しています。

これらの将来の展望に関する表明は、様々なリスクや不確実性がつきまっています。すでに知られたもしくは知られていないリスク、不確実性、その他の要因が、将来の展望に対する表明に含まれる事柄と異なる結果を引き起こさないとも限りません。株式会社シグマクシス・ホールディングスは将来の展望に対する表明、予想が正しいと約束することはできず、結果は将来の展望と著しく異なることもありえます。

本資料における将来の展望に関する表明は、本資料作成時点において利用可能な情報に基づいて、株式会社シグマクシス・ホールディングスによりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来の展望に関するいかなる表明の記載をも更新し、変更するものではありません。

URL: [www.sigmaxyz.com](http://www.sigmaxyz.com)

問い合わせ先: [sigmaxyz\\_ir@sigmaxyz.com](mailto:sigmaxyz_ir@sigmaxyz.com)

Copyright SIGMAXYZ Holdings Inc. all rights reserved.

